

Referenz – Bechtle GmbH & Co. KG, Chemnitz**Konzeptioneller und personeller Aufbau des Vertriebs im MS Dynamics - Team**

Das Bechtle IT Systemhaus Chemnitz beschäftigt als Unternehmen der Bechtle AG an den Standorten Chemnitz, Dresden und Cottbus über 120 Mitarbeiter. Darunter ein Team an Spezialisten, vornehmlich für die Implementierung und Betreuung von ERP- und CRM-Lösungen der Microsoft Dynamics-Familie.

Im Zuge unserer Wachstumsstrategie war die Etablierung eines spezialisierten Vertriebs für dieses Team unumgänglich. So beauftragte Bechtle im Jahre 2008 die tradu4you® gmbH mit dem inhaltlichen und personellen Aufbau dieses Vertriebes.

Im Rahmen des langfristig über 2 Jahre angesetzten Projektes trug das Team der tradu4you®gmbH unter der Leitung von Frau Dr. Claus maßgeblich zum Gelingen des Projektes durch folgende Leistungen bei:

- Personal
- Recruitment und -Assessment für Vertriebsmitarbeiter und Assistenz
- Coaching des Vertriebsleiters
- Marktanalyse, Zielkundenkonzept, Akquisemethodik, Motivation, Erfolgsmessung
- Anfängliche Gestaltung und spätere Begleitung der Teamworkshops und Vertriebsmeetings

Die Synthese aus fachlich fundiertem Vorgehen und der Berücksichtigung der Spezifika unserer Kundenanforderungen trug wesentlich zum Gelingen des Projektes bei.

Langfristig angelegte Maßnahmen garantieren die Nachhaltigkeit des Erfolges. Hoch motiviert und zielstrebig kann unser Bechtle-Team heute auf messbare Vertriebs Erfolge verweisen.

Wir danken dem Team um Frau Dr. Claus für die erfolgreiche Zusammenarbeit und werden diese fortsetzen. Gern empfehlen wir die tradu4you® gmbh weiter!

Mit freundlichen Grüßen



Klaus Kluge
Geschäftsführer