

TECCON – Geschäftsführung • Stuhbaum 14 • 28816 Stuhr

tradu4you GmbH
Heinrich-Lorenz-Straße 15
09120 Chemnitz

TECCON Gesellschaft für Konstruktion
und Ingenieurtechnik mbH & Co. KG
- Geschäftsführung -
Stuhbaum 14

28816 Stuhr

Telefon: 0421 / 830 25 - 11

16.04.2007

Referenz

Seit mehreren Jahren schätzt TECCON die Kompetenz und das Engagement der Vertriebstrainerin Uta Reiher von tradu4you.

TECCON führte im Jahr 2006 ein Gesamtkonzept „Erfolgreich im Vertrieb“ in Form von Vertriebstrainings auf allen Ebenen durch. Diese Workshops zeigen jedem Vertriebsmitarbeiter, wo er steht, was er kann und was er tun muss, um noch besser zu werden. Und sie motivieren, an der manchmal so harten Kundenfront mit Spaß, Freude, Engagement und auch Biss weiter zu kämpfen. Vertriebs Erfolg ist das Ergebnis von Fachkompetenz, Persönlichkeit und Leidenschaft.

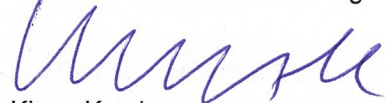
Seit Januar 2006 haben fast 50 Vertriebsmitarbeiter an einem inspirierenden, interessanten, motivierenden und praxisnahen Vertriebstraining der tradu4you teilgenommen. Dieses Vertriebstraining ist in einem Gesamtkonzept als modulares Training für alle Vertriebsmitarbeiter aufgebaut. Mit einem hohen Übungsanteil in den Workshops gelang es, die Vertriebsleistung der Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen unseres Unternehmens weiter zu erhöhen. Schwerpunkte der in Kleingruppen stattfindenden Trainingseinheiten waren

- Persönlichkeitstraining: Wer wirkt, gewinnt! / Wie „tickt“ mein Kunde?
- Optimales Akquirieren, Telefonieren, Terminieren und effektives Zeitmanagement
- Kommunikationstraining, Verhandlungstechniken und Verkaufstraining
- Organisation des Vertriebs

Durch das Training ist es ebenfalls gelungen, allen Seminarteilnehmern einen annähernd gleichen Kenntnisstand zu verschaffen. Dies ist ein bedeutender Vorteil für alle Niederlassungen, da die Kommunikation einheitlich ist und in ähnlichen Denkstrukturen weitergearbeitet werden kann. Somit stehen die Hauptziele von TECCON - Umsatzsteigerung und Mitarbeiteraufbau - im Mittelpunkt des Trainings, das auf die speziellen Bedürfnisse der jeweiligen Teilnehmer abgestimmt ist.

Der Konkurrenzkampf wird für TECCON in Zukunft immer mehr zum Kompetenzkampf. Neben konstruktiven Ideen für das Engineering, innovativen Weiterentwicklungen und effektiven Lösungen für die Kunden werden es die Mitarbeiter von TECCON sein, die über diesen Wettbewerbsvorteil verfügen. Wir danken tradu4you und Frau Reiher für ihre Unterstützung dabei.

TECCON – Geschäftsführung



Klaus Kurzke